

@icemd

# ¿POR QUÉ DECIMOS QUE CON BIG DATA EL FUTURO NO SE PREDICE, SINO QUE SE CAMBIA?

**Verdadera intención:**  
que no se cumplan los pronósticos de nuestros modelos de análisis predictivo

**BIG DATA**  
≠  
a predecir el futuro de nuestras organizaciones

¿Quieres especializarte en Big Data?



Programa Superior en Big Data

+ INFO

## Ventajas de aplicar tecnologías de Big Data en nuestra organización

### Qué son los modelos predictivos



+



técnicas estadísticas aprendizaje automático

### Predictive analytics



+



técnicas matemáticas inteligencia artificial

Ejemplo: predecir el volumen de ventas de un producto en función de la inversión realizada en las campañas de marketing.

## Ejemplos de utilidades



### Cadena de suministro

ajustar procesos productivos y el stock para atender a la demanda futura ▶ excelencia



### Marketing

maximizar las ventas ▶ herramientas de simulación del futuro: permiten accionar las palancas adecuadas en el presente.

## “Insights accionables”

No es predecir de forma pasiva el futuro ▶ es usar los insights para crear un futuro más provechoso.

### Objetivo: hacer que las predicciones no se cumplan

Los modelos de análisis predictivos son más herramientas de simulación que bolas de cristal.



**Raúl Arrabales Moreno**  
Analytics Senior Manager  
en Accenture y profesor de ICEMD